

قرارداد



تاریخ: .../.../....
(نماینده استان / شهر.....)

قرارداد اعطای نمایندگی فروش محصولات پارسیک فیما بین شرکت نانو عایق پارسیک و شرکت / خانم / آقای
به شماره ملی: به آدرس: کد پستی: به شماره تماس:
..... که از این پس نماینده نامیده می شود در خصوص مشارکت تجاری، جهت فروش محصولات تولیدی
شرکت پارسیک با شرایط زیر منعقد می نماید.

۱- منطقه و کالاها:

شرکت، نماینده فروش را (که قبول سمت نموده است) به سمت نماینده فروش تجاری خود به منظور توسعه فروش کالاهای مندرج در این قرار داد در استان / شهر منصوب می نماید.

۲- حسن نیت و رفتار عادلانه:

- طرفین در اجرای تعهدات خویش به موجب این موافقت نامه بر مبنای حسن نیت و رفتار عادلانه عمل خواهد نمود.
- مقررات این موافقتنامه و هر گونه اظهاری که توسط طرفین در ارتباط روابط نمایندگی به عمل می آید بر مبنای حسن نیت تفسیر می شود.

۳- وظایف نماینده فروش:

- نماینده فروش موافقت می نماید که بهترین سعی خود را در جهت توسعه فروش کالاها در منطقه طبق دستورالعمل های منطقی شرکت پارسیک بکار گرفتند و با جدیت به عنوان یک تاجر مسئول منافع شرکت را مورد حمایت قرار دهد.

۴- وظایف شرکت تامین کننده:

- شرکت موظف است در اسرع وقت نسبت به ارسال کلیه سفارشات نماینده اقدام نماید.
- شرکت باید بدون تاخیر نماینده را از رد یا قبولی خود در مورد سفارشات که توسط نامبرده به وی ارائه شده مطلع نماید.

۵- سازماندهی تبلیغات و نمایشگاهها:

- طرفین می توانند در مورد انجام تبلیغات در منطقه بصورت مشترک توافق نمایند.
- محتویات تبلیغ باید به اطلاع شرکت رسیده باشد (راه اندازی سایت، چاپ کاتالوگ، برچسب، چاپ ژورنال، ساخت فیلم و تیزرو...)

۶- آگاه نگه داشتن شرکت:

- نماینده باید سعی کافی در آگاه نگه داشتن شرکت در مورد فعالیت های خود، شرایط بازار و میزان رقابت را در داخل منطقه بنماید.

۷- مسئولیت های مالی:

- نماینده موظف است کلیه مطالباتی که بابت خرید محصول به شرکت پرداخت کرده است را به موقع وصول نماید.

قرارداد



تاریخ: .../.../....

(نماینده استان / شهر.....)

- در صورت وصول نشدن مطالبات مالی شرکت تسویه نماینده مورد نظر بعد از تاریخ چک به مدت حداکثر ۱ ماه، نماینده مورد نظر فاقد امتیاز نمایندگی خواهد شد.

۸- شکایات مشتریان:

- نماینده فروش باید شرکت را بلافاصله از هرگونه شکایات و یا اظهار عقیده ای که از مشتریان که از کالاها و شخص نماینده دریافت می نماید آگاه نماید.

۹- تعهدات فروش محصولات:

- نماینده نباید کالایی مشابه به کالا هایی که در این قرارداد ذکر شده بفروش برساند.
- در غیر این صورت اگر مشاهده شود نماینده آن شهر/استان، با کالای مشابه و رقیب به فعالیت و کار نموده فاقد امتیاز نمایندگی خواهد شد.

۱۰- شرایط اخذ نمایندگی استانی و شهری:

- برای اخذ نمایندگی انحصاری استانی حداقل خرید نماینده باید ۴ تن باشد.
- برای اخذ نمایندگی شهری حداقل خرید نماینده باید ۱ تن باشد.
- در صورتی که نماینده در خواست نمایندگی استانی و شهری کند و قرارداد بین شرکت و نماینده منعقد گردد شرکت به هیچ عنوان در آن منطقه فروش و فعالیتی نخواهد کرد، و هر شخص یا شرکتی که برای خرید با واحد فروش و بازرگانی شرکت تماس بگیرند به نماینده آن شهر/استان معرفی خواهد شد.
- برای نمایندگان استان که پوشش کل استان خود را در دست دارند فقط جذب نماینده زیر مجموعه و تایید صلاحیت، به عهده واحد بازرگانی شرکت می باشد، مگر شخص معرفی شده از طرف نماینده استان دارای شرایط کاری و مسئولیت پذیری در قبال دریافت شرایط اعطای نمایندگی شرکت را داشته باشد.

۱۱- ارسال محصول:

- ارسال محصول برای نمایندگان استان به طور کاملاً رایگان می باشد که شرکت به ازای هزینه کرایه باربرای نماینده آن استان محصول ارسال می کند.

۱۲- فعالیت / عدم فعالیت نماینده:

- در صورتی که نماینده شهر/استان مورد نظر در مدت ۶ ماه نتواند محصولات خریداری شده از شرکت را بفروش برساند به صلاحدید شرکت لغو امتیاز نمایندگی شده و کلیه هزینه های انجام شده اعم از (تبلیغات، کرایه) به عهده شخص نماینده می باشد و شرکت هیچ گونه مسئولیتی در قبال نماینده مورد نظر نخواهد داشت.
- توجه: بارهای ار سالی به نماینده مورد نظر در صورت لغو امتیاز نمایندگی به هیچ عنوان قابل مرجوع کردن به شرکت نمی باشد و همچنین در صورت فسخ قرار داد قبل از ارسال بار ۳۰٪ از مبلغ کل کسر خواهد شد.

مهر و امضا نماینده

مهر و امضا شرکت