

## قرارداد



تاریخ: .../.../....  
( نماینده استان / شهر..... )

قرارداد اعطای نمایندگی فروش محصولات پارسیک فیما بین شرکت عایق پارسیک و شرکت / خانم / آقای ..... به شماره ملی: ..... به آدرس: ..... کد پستی: ..... به شماره تماس: ..... که از این پس نماینده نامیده می شود در خصوص مشارکت تجاری، جهت فروش محصولات تولیدی شرکت پارسیک با شرایط زیر منعقد می نماید.

### ۱- منطقه و کالاها:

شرکت، نماینده فروش را (که قبول سمت نموده است) به سمت نماینده فروش تجاری خود به منظور توسعه فروش کالاهای مندرج در این قرار داد در استان / شهر ..... منصوب می نماید.

### ۲- حسن نیت و رفتار عادلانه:

- طرفین در اجرای تعهدات خویش به موجب این موافقت نامه بر مبنای حسن نیت و رفتار عادلانه عمل خواهد نمود.
- مقررات این موافقتنامه و هر گونه اظهاری که توسط طرفین در ارتباط روابط نمایندگی به عمل می آید بر مبنای حسن نیت تفسیر می شود.

### ۳- وظایف نماینده فروش:

- نماینده فروش موافقت می نماید که بهترین سعی خود را در جهت توسعه فروش کالاها در منطقه طبق دستورالعمل های منطقی شرکت پارسیک بکار گرفتند و با جدیت به عنوان یک تاجر مسئول منافع شرکت را مورد حمایت قرار دهد.

### ۴- وظایف شرکت تامین کننده:

- شرکت موظف است در اسرع وقت نسبت به ارسال کلیه سفارشات نماینده اقدام نماید.
- شرکت باید بدون تاخیر نماینده را از رد یا قبولی خود در مورد سفارشات که توسط نامبرده به وی ارائه شده مطلع نماید.

### ۵- سازماندهی تبلیغات و نمایشگاهها:

- طرفین می توانند در مورد انجام تبلیغات در منطقه بصورت مشترک توافق نمایند.
- محتویات تبلیغ باید به اطلاع شرکت رسیده باشد (راه اندازی سایت، چاپ کاتالوگ، برچسب، چاپ ژورنال، ساخت فیلم و تیزرو...)

### ۶- آگاه نگه داشتن شرکت:

- نماینده باید سعی کافی در آگاه نگه داشتن شرکت در مورد فعالیت های خود، شرایط بازار و میزان رقابت را در داخل منطقه بنماید.

### ۷- مسئولیت های مالی:

- نماینده موظف است کلیه مطالباتی که بابت خرید محصول به شرکت پرداخت کرده است را به موقع وصول نماید.

## قرارداد



تاریخ: .../.../....

( نماینده استان / شهر..... )

- در صورت وسول نشدن مطالبات مالی شرکت تسویه نماینده مورد نظر بعد از تاریخ چک به مدت حداکثر ۱ ماه، نماینده مورد نظر فاقد امتیاز نمایندگی خواهد شد.
- ۸- شکایات مشتریان:
  - نماینده فروش باید شرکت را بلافاصله از هرگونه شکایات و یا اظهار عقیده ای که از مشتریان که از کالاها و شخص نماینده دریافت می نماید آگاه نماید.
- ۹- تعهدات فروش محصولات:
  - نماینده نباید کالایی مشابه به کالا هایی که در این قرارداد ذکر شده بفروش برساند.
  - در غیر این صورت اگر مشاهده شود نماینده آن شهر/استان، با کالای مشابه و رقیب به فعالیت و کار نموده فاقد امتیاز نمایندگی خواهد شد.
- ۱۰- ارسال محصول:
  - ارسال محصول برای نمایندگان استان به طور کاملا رایگان می باشد که شرکت به ازای هزینه کرایه باربرای نماینده آن استان محصول ارسال می کند.
- ۱۱- فعالیت / عدم فعالیت نماینده:
  - در صورتی که نماینده شهر/ استان مورد نظر در مدت ۶ ماه نتواند محصولات خریداری شده از شرکت را بفروش برساند به صلاحدید شرکت لغو امتیاز نمایندگی شده و کلیه هزینه های انجام شده اعم از (تبلیغات، کرایه) به عهده شخص نماینده می باشد و شرکت هیچ گونه مسئولیتی در قبال نماینده مورد نظر نخواهد داشت.
  - توجه: بارهای ار سالی به نماینده مورد نظر در صورت لغو امتیاز نمایندگی به هیچ عنوان قابل مرجوع کردن به شرکت نمی باشد و همچنین در صورت فسخ قرار داد قبل از ارسال بار ۳۰٪ از مبلغ کل کسر خواهد شد.

مهر و امضا نماینده

مهر و امضا شرکت